

ПРОТОКОЛ № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК/3

рассмотрения документов, представленных в обоснование демпинговой цены договора по открытому аукциону в электронной форме № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК на право заключения договора поставки термоленты для контрольно-кассовых терминалов.

г. Москва

«06» ноября 2018 г.

Председатель экспертной группы:

Заместитель председателя экспертной группы:

Члены экспертной группы:

Повестка дня

1. Рассмотрение документов, представленных в обоснование демпинговой цены, предложенной ООО "БИЗНЕСБЛАНКСЕРВИС С" - являющегося победителем открытого аукциона в электронной форме, предложение о цене договора которого, содержит лучшие условия о начальной (максимальной) цене договора открытого аукциона № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК на право заключения договора поставки термоленты для контрольно-кассовых терминалов (далее - открытый аукцион № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК).

По пункту 1 повестки дня

1.1. Рассматриваются документы, представленные в обоснование демпинговой цены договора, предложенной ООО "БИЗНЕСБЛАНКСЕРВИС С" - победителем открытого аукциона предложение о цене договора, которого содержит лучшие условия по цене договора по открытому аукциону № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК.

Начальная (максимальная) цена договора включает в себя все возможные расходы поставщика, в том числе стоимость термоленты, стоимость нанесения печати на оборотную сторону, транспортные расходы по доставке, стоимость специальной тары и упаковки, приспособлений для перевозки товара, погрузочно-разгрузочных работ, все виды налогов и других обязательных платежей и иные расходы поставщика и составляет:

- без учета НДС: 6 212 200,00 (шесть миллионов двести двенадцать тысяч двести) рублей.

- с учетом НДС: 7 330 396,00 (семь миллионов триста тридцать тысяч триста девяносто шесть) рублей.

Объем закупаемого товара определен в соответствии с приложением № 2 к аукционной документации.

Срок исполнения договора: срок начала поставки товаров: с даты заключения договора, срок окончания поставки товаров: до 31 декабря 2018 г.

Согласно пункту 1.5 аукционной документации демпинговой ценой считается цена, сниженная по отношению к начальной (максимальной) цене договора на 25 %.

Стоимость предложения победителя 3 158 223,82 (три миллиона сто пятьдесят восемь тысяч двести двадцать три) рубля 82 копейки, без учета НДС.

Размер снижения по отношению к начальной (максимальной) цене договора составляет 50,84% от начальной (максимальной) цены договора без учета НДС.

1.2. На основании пункта 1.5, 6.13.2.1. и подпункта «в») пункта 6.13.2.2 аукционной документации, участник при представлении предложения с демпинговой ценой обязан представить при направлении заказчику подписанного проекта договора, обоснование предлагаемой цены договора (цены лота), а также предоставить обеспечение исполнения договора в размере, превышающем размер, установленный в пункте 1.7 аукционной документации в 1,5 раза, но не менее чем размер аванса (если проектом договора предусмотрена выплата аванса).

В случае невыполнения участником открытого аукциона требования о представлении документов или признания заказчиком предложенной цены договора необоснованной, участник признается уклонившимся от заключения договора.

При невыполнении участником аукциона требования о представлении документов или признании предложенной цены договора (цены лота) необоснованной договор с таким участником не заключается и право заключения договора переходит к участнику аукциона, который предложил такую же, как и победитель аукциона, цену договора (цену лота) или предложение о цене договора (цене лота) которого содержит лучшие условия по цене договора (цене лота), следующие после условий, предложенных победителем аукциона.

Итоги рассмотрения документов, представленных в обоснование демпинговой цены договора, оформляются протоколом, который размещается на сайтах не позднее 3 (трех) дней со дня подписания.

Участник также признается уклонившимся от заключения договора, если по итогам проведенного анализа представленных обоснования, расчета, заключения установлено, что снижение цены договора (цены лота) достигается за счет сокращения налогов и сборов, в том числе налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами, в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.

ООО «БизнесБланкСервис С» представило необходимые документы в обоснование демпинговой цены.

1.3. По итогам рассмотрения установлено, что в соответствии с представленным ООО «БизнесБланкСервис С» - победителем открытого аукциона № 27327/ОАЭ-АО «МТ ППК»/2018/МСК на право заключения договора поставки термоленты для контрольно-кассовых терминалов обоснованием демпинговой цены подтверждена возможность ООО «БизнесБланкСервис С» выполнить поставку согласно требованиям аукционной документации по предложенной цене договора.

1.4. Заключить договор с ООО «БизнесБланкСервис С» со стоимостью предложения 3 158 223,82 (три миллиона сто пятьдесят восемь тысяч двести

двадцать три) рубля 82 копейки, без учета НДС, с учетом всех возможных расходов поставщика, в том числе стоимость термоленты, стоимость нанесения печати на обратную сторону, транспортные расходы по доставке, стоимость специальной тары и упаковки, приспособлений для перевозки товара, погрузочно-разгрузочных работ, всех видов налогов и других обязательных платежей и иных расходов поставщика.

Подписи: